

ИССЛЕДОВАНИЕ ТЕНДЕНЦИЙ ПОВЕДЕНИЯ ЛИЧНОСТИ В КОНФЛИКТНОЙ СИТУАЦИИ (ТОМАС-КИЛМАН)

Инструкция: В каждой паре суждений выберите одно – «А» или «Б», отражающее типичный для Вас стиль поведения при решении совместных с коллегами задач. Суждения на первый взгляд однообразны, но в каждой паре вопросов ситуацию нужно представить заново и попробовать уловить нюансы.

| № | Утверждения | А/Б |
|----|--|-----|
| 1 | А. Иногда я представлю другим возможность взять на себя ответственность за решение спорного вопроса. Б. Чем обсуждать то, в чем мы расходимся, я стараюсь обратить внимание на то, с чем мы оба согласны. | |
| 2 | А. Я стараюсь найти компромиссное решение. Б. Я стараюсь уладить дело с учетом интересов партнера и своих собственных. | |
| 3 | А. Обычно я настойчиво пытаюсь добиться своего. Б. Я стараюсь успокоить партнера и, главным образом, сохранить наши отношения. | |
| 4 | А. Я стараюсь найти компромиссное решение. Б. Иногда я жертвую своими собственными интересами ради интересов другого человека. | |
| 5 | А. Улаживая спорную ситуацию, я все время стараюсь найти поддержку у другого. Б. Я стараюсь сделать все, чтобы избежать бесполезно напряженности. | |
| 6 | А. Я пытаюсь избежать возникновения неприятностей для себя. Б. Я стараюсь добиться своего. | |
| 7 | А. Я стараюсь отложить решение спорного вопроса, чтобы окончательно решить его со временем. Б. Я считаю возможным в одном уступить, чтобы в другом добиться своего. | |
| 8 | А. Обычно я настойчиво пытаюсь добиться своего. Б. Я первым делом стремлюсь ясно определить то, в чем состоят все затронутые интересы и вопросы. | |
| 9 | А. Думаю, что не всегда стоит волноваться из-за каких-то возникающих разногласий. Б. Я предпринимаю усилия, чтобы добиться своего. | |
| 10 | А. Я твердо стремлюсь достичь своего. Б. Я пытаюсь найти компромиссное решение. | |
| 11 | А. Первым делом я стараюсь ясно определить, в чем состоят все затронутые интересы и вопросы. Б. Я стараюсь успокоить другого и, главным образом, сохранить наши отношения. | |
| 12 | А. Часто я избегаю положений, которые могут вызвать споры. Б. Я даю возможность партнеру в чем-то остаться при своем мнении, если он также идет мне навстречу. | |
| 13 | А. Я предлагаю среднюю (половинчатую) позицию. Б. Я настаиваю, чтобы все было сделано по-моему. | |
| 14 | А. Я сообщаю партнеру свою точку зрения и спрашиваю о его взглядах. Б. Я пытаюсь показать партнеру логику и преимущество моих взглядов. | |
| 15 | А. Я стараюсь успокоить партнера и, главным образом, сохранить наши отношения. Б. Я стараюсь сделать все необходимое, чтобы избежать напряженности. | |
| 16 | А. Я стараюсь не задевать чувства партнера. Б. Я стараюсь убедить партнера в преимуществах моей позиции. | |

| | | |
|----|--|--|
| 17 | <p>А. Обычно я настойчиво стараюсь добиться своего.</p> <p>Б. Я стараюсь сделать все, чтобы избежать бесполезно напряженности.</p> | |
| 18 | <p>А. Если это сделает другого счастливым, я дам ему возможность настоять на своем.</p> <p>Б. Я даю возможность партнеру в чем-то остаться при своем мнении, если он также идет мне навстречу.</p> | |
| 19 | <p>А. Первым делом я стараюсь ясно определить, в чем состоят все затронутые интересы и вопросы.</p> <p>Б. Я стараюсь отложить решение спорного вопроса, чтобы окончательно решить его со временем.</p> | |
| 20 | <p>А. Я пытаюсь немедленно преодолеть наши разногласия.</p> <p>Б. Я стараюсь найти наилучшее сочетание выгод и потерь для нас обоих.</p> | |
| 21 | <p>А. Ведя переговоры, я стараюсь быть внимательным к желаниям другого.</p> <p>Б. Я всегда склоняюсь к прямому обсуждению проблемы.</p> | |
| 22 | <p>А. Я пытаюсь найти позицию, которая находится посередине между моей позицией и точкой зрения партнера.</p> <p>Б. Я отстаиваю свои желания.</p> | |
| 23 | <p>А. Как правило, я озабочен тем, чтобы удовлетворить желания каждого из нас.</p> <p>Б. Иногда я представляю другим возможность взять на себя ответственность за решение спорного вопроса.</p> | |
| 24 | <p>А. Если позиция партнера кажется ему очень важной, я стараюсь пойти навстречу его желаниям.</p> <p>Б. Я стараюсь убедить партнера прийти к компромиссу.</p> | |
| 25 | <p>А. Я пытаюсь показать партнеру логику и преимущество моих взглядов.</p> <p>Б. Ведя переговоры, я стараюсь быть внимательным к желаниям другого.</p> | |
| 26 | <p>А. Я предлагаю среднюю (половинчатую) позицию.</p> <p>Б. Я всегда озабочен тем, чтобы удовлетворить желания каждого из нас.</p> | |
| 27 | <p>А. Зачастую я избегаю занимать позицию, которая может вызвать споры.</p> <p>Б. Если это сделает партнера счастливым, я дам ему возможность настоять на своем.</p> | |
| 28 | <p>А. Обычно я настойчиво стремлюсь добиться своего.</p> <p>Б. Улаживая ситуацию, я обычно стараюсь найти поддержку у партнера.</p> | |
| 29 | <p>А. Я предлагаю среднюю (половинчатую) позицию.</p> <p>Б. Думаю, что не всегда стоит волноваться из-за каких-то возникающих разногласий.</p> | |
| 30 | <p>А. Я стараюсь не задеть чувства партнера.</p> <p>Б. Я всегда занимаю такую позицию в спорном вопросе, чтобы мы совместно с партнером могли добиться успеха.</p> | |

СПАСИБО ЗА ОТВЕТЫ!

